STORY
03

原点回帰！私たちのWeb講演会サービス

KIT HISTORY MANGA

木村が懸念を持ったきっかけは2021年の8月にさかのぼる
KIMURA
コロナ禍によりライブ配信事業が最高収益を上げる少し前の話である
東京支店
RRRRR
なに!?
ウチでコロナ感染者が出たって!?
大阪支店
なんだって!?
クラスター!?
それウチの話!?
名古屋支店
は!?入院!?
どこで!?
誰が!?

うう…
ハァ
ハァ
木村社長――
!!!???
佐賀本社で
クラスター発生
社長 木村隆夫
緊急入院…

木村が重症化し
病院で死にそうに
なっている頃
西西新聞
トップ
速報
福岡
九州
経済
くらし
佐賀県でクラスター
(感染者集団)が発生
佐賀市の木村情報技術の社員6人が
陽性と判明し、クラスター(感染者集団)
が発生したと明らかにした。
佐賀本社の
クラスター発生は
メディアにも
取り上げられていた
医療業界で
お仕事をさせて
いただく我々
消毒用
アルコール
複数部署で
感染症対策委員会を
設置し感染症対策を
徹底してはいたが…
消毒用
アルコール
社長の感染
そして本社では
経営幹部も罹患
まさか
こんなことに!!
KINUK
会社の重要な
業務が止まり
社員も
大混乱であった…

※1 事業継続計画。企業が緊急事態に遭遇した際に事業を継続・早期復旧するための計画　※2 木村情報技術は2022年3月BCP策定企業に認定されました。

一方重症化の峠を越えた木村は
久方ぶりにゆっくりと考える時間を得ていた
うちのWeb講演会のイベント案件数は増えているが
この市場自体も大きくなってきた
それは恐らく低価格化の流れを生む
その先は競合の増大と過当競争…
リスク軽減のためには
新しいビジネスモデルの発見と構築が急務…だな
…みんなをレッドオーシャンに巻き込まないために

佐賀本社
会議室
ここまで
爆発的な
案件数でしたが
徐々に
依頼件数が
減ってきて
いますね
KIMURA
やはり来たか…
Web会議
システムの普及が
一気に進み
お客さんも
Web講演会を
自前でできるように
なってきている…と
その通りです
ただこの流れは
止められないと
思いますので
打開策として…
我々の持つ
Web講演会の
運営ノウハウと
サポート力を強みに
その部分のみを
外部委託で受ける
提案をと思っています

確かにそれは
ウチの強みを
活かせますね
ただ…
それだけだと
単価も下がり
この状況の
打開策としては
若干弱い…
たしかに…
では
これを機会に
大型案件に
注力する体制に
切り替える
…というのは
どうでしょう
ふむ…
というと？
発信側が脆弱
見えぬ…
受信側も
乱れがち
Zoomなどの
一般的なツールは
配信元の
通信環境が弱いと
視聴者側も影響され
映像が途切れがちです
その点
ウチの配信は
専用回線で行い
安定した配信を
提供できます
専用回線
ハイクオリティ

他にも一般的なツールで行う講演会では

様々なストレスが発生します

１人１つのカメラが基本

ずっと正面…

単調な映像になりがち…

CHEAP

PC付属や廉価なカメラが大半

画質が悪い
乱れやすい…

あわわわ

発表者所有の
PCで講演実施
講演者（先生）自身が操作
or
講演者（先生）の
PCを借りる

配信側の負担に…

その点ウチの配信なら先生方や関係者の負担を限りなく減らし万全のフォロー体制でWeb講演会を実施できます

この”安定感”と”安心感”こそ我々の強みだと思います

企業当初からの
木村情報技術の
サービスの強み

システム化や安定配信などの

デジタルカ
×
アナログカ

運用スキル・現場対応力

改めて社員も実感すると共に
皆様のＷｅｂ講演会配信を
安心・確実に届けます！